

Ska ensamföretagare kunna bli medlem i Elektrikerna?

Rapport av förstudie inför förbundsmötet 2022



Facket med kraft

Elektrikerna

Innehåll

Bakgrund.....	3
Vad har arbetsgruppen gjort?	3
Undersökningar.....	4
Ensamföretagarundersökning med Kantar Sifo.....	4
Skillnader mellan olika grupper av företagare.....	4
Fler blir egenföretagare.....	6
För- och nackdelar.....	6
Möjlig utformning av ett medlemskap.....	7
Målgrupp vid eventuell framtida medlemsrekrytering	7
Förslag till innehåll och medlemsförmåner för ensamföretagare	8
Kostnader och medlemsavgift.....	9
Kritiska framgångsfaktorer	11
Förslag till beslut.....	11

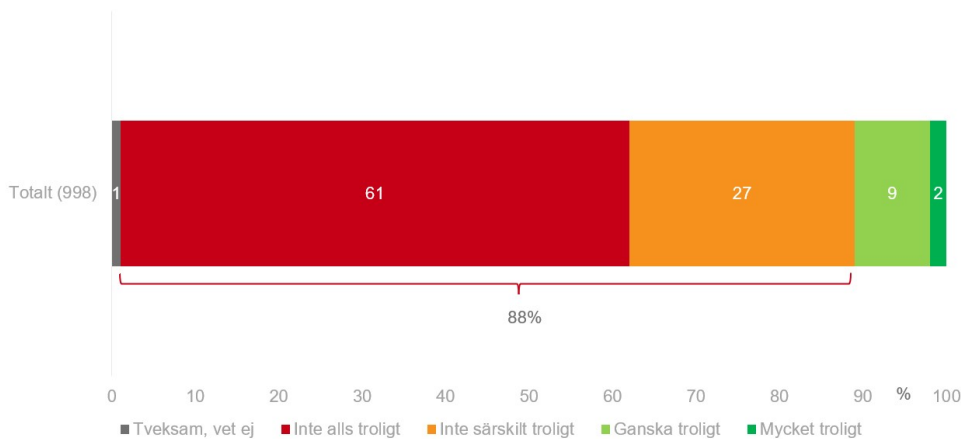
Bakgrund

Enligt den stora medlemsundersökningen som genomfördes 2017 funderar en av tio medlemmar på att starta eget företag och det var ännu vanligare bland unga medlemmar (se bilaga 1, Medlemsundersökning 2017) vilket gör siffran än mer alarmerande då 55% av Elektrikernas medlemmar är under 35 år och det är de som är framtiden. Om vi omsätter en av tio till siffror är det 1 819 medlemmar av dagens 18 210 aktiva medlemmar i Elektrikerna (statistik från den 1 december 2021) som skulle lämna förbundet.

Starta eget som elektriker?

Hur troligt är det att du inom de närmaste tre åren kommer starta eget företag/egen firma inom el- och installationsområdet?

Bas: 998 intervjuer



Därför var framtida medlemskap för ensamföretagare ett av förslagen som presenterades i verksamhetsmålsdokumentet *Närheten medlem och organisation i Elektrikerförbundet*. På förbundsmötet 2018 beslutades det att utreda om förbundet skulle kunna erbjuda någon form av stöd till medlemmar som blir egenföretagare.

En arbetsgrupp tillsattes bestående av Elektrikernas förste vice ordförande, kommunikationschef, biträdande förhandlingschef och central ombudsman ansvarig för försäkringar (Louise Olsson, Diana Oldenburg, Tomas Jansson och Michael Benthin) som fick i uppdrag att inför förbundsmötet 2022 ha kollat på hur ett medlemskap för ensamföretagare skulle kunna se ut.

Nedan följer en rapport av slutsatserna hittills: hur ett medlemskap för ensamföretagare skulle kunna se ut och kosta samt vilka för- och nackdelar det finns att gå vidare med att organisera även ensamföretagare.

Vad har arbetsgruppen gjort?

Sedan arbetsgruppen fick uppdraget att utreda hur ett medlemskap för ensamföretagare skulle kunna se ut har följande genomförts:

- Ensamföretagarundersökning med Kantar Sifo.
- Presentation av resultatet av ensamföretagarundersökningen för all personal och förtroendevalda.
- Uppskattning av utveckling av elteknikbranschen kommande 10 år (Elektriker 2030).

- Jämförelse med andra organisationer som har ensamföretagare som medlemmar (Unionen, Musikerna och Installatörsföretagen).
- Vägt för- och nackdelar med ett medlemskap för ensamföretagare.
- Kontaktat samarbetspartners för att kolla på potentiellt innehåll i ett ensamföretagarmedlemskap (Folksam, HELP Försäkring och LO Mervärde).
- Analyserat vilken demokratisk påverkansmöjlighet ensamföretagarmedlemmar borde ha och granskat konsekvenserna av detta.
- Kollat på kostnader för att organisera ensamföretagare.
- Analyserat vilka egenföretagare vi skulle kunna organisera och vilka som är prioriterade målgrupper.
- Jämfört med Byggnads hur de planerar att gå vidare då de också utreder om de ska organisera ensamföretagare.

Undersökningar

Ensamföretagarundersökning med Kantar Sifo

Förutom den stora medlemsundersökningen 2017 som konstaterade att en av tio funderar på att starta eget, har vi också under verksamhetsperioden undersökt intresset bland ensamföretagare för att bli medlem i Elektrikerförbundet (se bilaga 2, Ensamföretagarundersökning 2020). Denna undersökning genomfördes av Kantar Sifo gemensamt med Byggnads, som också utreder möjligheterna till att organisera ensamföretagare. Nedan beskrivs de viktigaste i undersökningen.

De undersökningar som har gjorts av Kantar Sifo om ensamföretagare är:

- Fokusgrupp och intervjuer med ensamföretagare i Stockholm, 2018
- Parallell process under 2019 och 2020: fokusgrupp, djupintervjuer och kvantitativ undersökning med ensamföretagare (F-skattare) för Elektrikerna och Byggnads

Undersökningen visar att ett potentiellt medlemskap skulle intressera var tredje bland ensamföretagarna som deltog i studien, medan 4 av 10 idag bedömer det som ointressant. Intresset för ett medlemskap varierar utifrån vad det potentiellt skulle kosta.

Elektrikerna har en utmaning vad gäller kännedom och kunskap i målgruppen. Varannan ensamföretagare känner på sin höjd till förbundet "till namnet". 2 av 10 säger sig känna till förbundet bra. Detta är också såklart något som påverkat när de svarat om det hade varit av intresse att bli medlem i Elektrikerna. Om kännedomen hade varit högre, hade kanske intresset för medlemskap ökat.

Skillnader mellan olika grupper av företagare

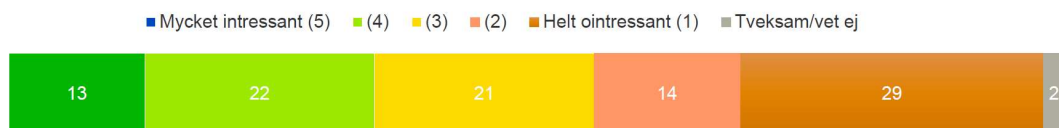
Företagare som drivit firma i 2-7 år är igenom stora delar av undersökningen mer positivt inställda till Elektrikerna och även till att eventuellt själva bli medlemmar. De känner också till Elektrikerna i större utsträckning än många andra grupper. Den här gruppen motsvarar ungefär var femte ensamföretag i Sverige.

En annan mer positivt inställd grupp är företagare som redan idag är medlemmar i A-kassan (var femte) eller i ett fackförbund (var tionde, notera dock att antalet intervjuer är få i denna grupp). Dessa skulle kunna vara så kallade "långt hängande frukter" och enkla att rekrytera.

Omvänt är det uttryckta intresset överlag lägre bland äldre företagare och (i stor utsträckning samma grupp) dem som drivit företag väldigt länge. Har man ingen anknytning till någon organisation eller A-kassa är också det uttryckta intresset tydligt lägre. Företagare med högre omsättning (över en miljon om året) är också i mindre grad intresserade av ett medlemskap i Elektrikerna, om det skulle vara möjligt. Dessa firmors ägare är i dag i högre utsträckning redan medlem i någon företagare- eller arbetsgivarorganisation.

Var tredje företagare tycker att idén om ett medlemskap är intressant

Om Elektrikerna bestämmer sig för att erbjuda egenföretagare medlemskap och t ex de förmåner jag nyss läste upp ingår, hur intressant skulle det vara för dig att bli medlem?



Delvis annan fråga – men i pilotundersökning 2018 i Stockholm tyckte 22% av det vore intressant.

1 av 3 tycker att det vore **intressant**
4 av 10 tycker **inte** att det vore **intressant**

Grupper som i **högre grad** tycker att det vore **intressant** att kunna bli medlem:

- Drivt **firma i 2-7 år** (46%)
- Idag medlem i **A-kassa** (44%) eller något **fackförbund** (obs – liten bas!)

Grupper som i **lägre grad** tycker att det vore **intressant** att kunna bli medlem:

- Elektriker vars firmor **omsätter mer än 1 miljon kronor**
- Haft **firma i 26 år eller längre** (mindre positiva – inte mer negativa)

En stor majoritet trivs som företagare i dag men drygt 4 av 10 nämner något de saknar i tillvaron. Det handlar ofta om trygghet (pension, sjukdom etcetera) men också tid och en avsaknad av gemenskap med arbetskamrater.

Finns det något som du idag saknar som ensamföretagare?

Arbetskamrater & gemenskap

"Arbetskamrater vid morgonfikat/att bolla med"
 "Rent socialt är det tråkigt att vara själv"
 "Det man hade som anställd, en social kontakt på ett annat plan"

Tryggheten

"Att slippa jobba när man är sjuk"
 "Ensam o utlämnad, ingen trygghet, ingen att vända sig till"
 "Lite fler rättigheter, sjukdagar och karens"
 "Det här med pensionsförsäkringar"

Tid & fritid:

"Lugn och ro på kvällarna"
 "Blir lätt för mycket jobb som egen företagare"
 "Jobben tar aldrig slut, det är så mycket runt omkring"
 "Man har med sig jobbet hela tiden, kan inte släppa det i tankarna."

43% av de intervjuade företagarna har svarat att de **saknar något** som ensamföretagare idag, **51%** svarar att de **inte saknar något** medan 6% säger att de inte vet.

En del av det som egenföretagarna saknar idag är sådant som blir svårt för Elektrikerna att uppfylla med ett potentiellt medlemskap – bland annat önskemål om lägre skatter för företagare och att få till en mer "företagarvänlig" politik från politiker som "inte förstår".

Annars är det tre huvudsakliga områden som återkommer:

- Gemenskap med arbetskamrater
- Trygghet (framförallt kopplat till sjukdom och arbetsskador)
- Mer tid

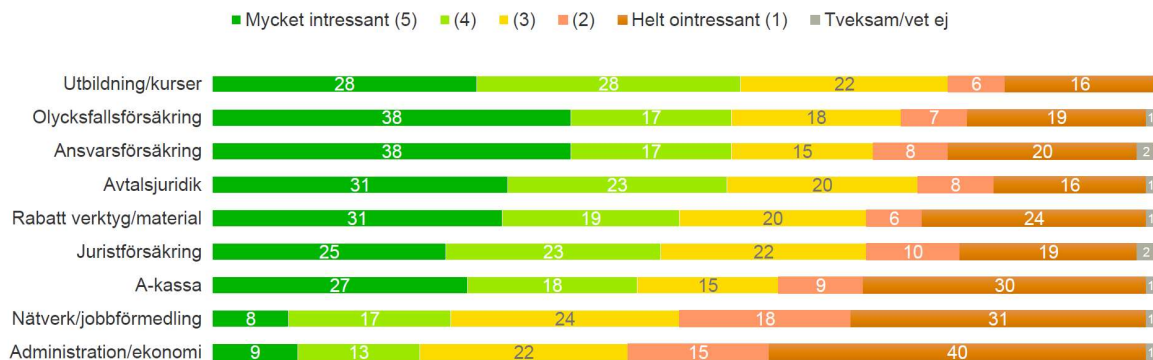
Mycket känns igen från den fokusgrupp och de djupintervjuer som genomfördes under hösten 2019. Där återkom deltagarna ofta till olika dimensioner av trygghetsbehov och att tiden inte räcker till.

Att man i så pass hög grad saknar arbetskamrater och den sociala gemenskapen är dock mer tydligt i den kvantitativa undersökningen.

Försäkringar (olycksfall, ansvar, juridik) och avtalsjuridik ligger högt på listan på det som intresserar företagarna med ett potentiellt medlemskap. Egenföretagare inom elinstallation är också mer intresserade av utbildning jämfört med kollegor inom bygg.

Fem områden intresserar mer än hälften av ensamföretagarna

Jag kommer nu att läsa upp några olika delar eller förmåner i ett medlemskap för egenföretagare och jag vill veta hur intressanta de är för dig?



Fler blir egenföretagare

En spaning som gjordes inom projektet Elektriker 2030, där förbundet kollade på hur yrket som elektriker kan påverkas av förändringar i omvärlden, är att det har blivit vanligare för elektriker att bli egenföretagare och att detta är en utveckling som troligen kommer fortsätta.

Inom byggindustrin består en överväldigande majoritet av företagen av endast en anställd. Bara några få procent av alla bolag har fler än hundra anställda. Med en tradition i hantverk, är det tydligt att det lilla företaget är det format som dominerar. Med rotavdragen har det också blivit lättare att få jobb, även från privatpersoner, något som har fått fler att våga ta steget och starta eget.

Att bli sin egen är ofta kopplat till en önskan om frihet och att kunna kontrollera sin egen tid, slippa tidspressen och stressen från dåligt planerade byggprocesser. Men egenföretagandet har också baksidor: frånvaro av arbetskamrater; oron för att bli sjuk och mista inkomst; och ett ständigt krav på självförvaltande – det vill säga att driva sig själv att ständigt utvecklas och lära sig nytt.

För branschen är problemet att egenföretagare inte driver på branschutvecklingen. De följer bara med. De anställer heller inte fler. De går sin egen väg, ser bara till sitt eget. Deras röst är svag när det gäller utveckling, i en tid när det behövs en ökad grad av samverkan och en mångfald av perspektiv i arbetet med digitalisering och industrialisering.

För- och nackdelar

Att införa ett medlemskap för ensamföretagare innebär ju självklart både för- och nackdelar för förbundet. Nedan har arbetsgruppen sammanställt både möjliga för- och nackdelar.

Möjliga fördelar med ensamföretagarmedlemskap	Möjliga nackdelar med ensamföretagarmedlemskap
Vi tappar inte de medlemmar som växlar fram och tillbaka mellan anställda och företagare.	Om vi gör att man kan ”plocka ihop innehållet i sitt medlemskap själv” kan den vanlige medlemmen bli avundsjuk då en sådan önskan uppkommit flera gånger för att få sänkt medlemsavgift.
Potential för förbundet att växa. 2017 uppskattade Kantar Sifo antalet ensamföretagare inom elbranschen till 6 500 och var 10:e medlem uppgav sig fundera på att starta eget i framtiden.	Om ensamföretagarmedlemskapet är mycket billigare än ett vanligt medlemskap kan det ha ett dåligt signalvärde om vi inte kommunicerar det på rätt sätt.
Trolig utveckling för branschen att ensamföretagare blir vanligare. Viktigt att förbundet hänger med i utvecklingen.	Det kan bli ett internt motstånd då frågan om organisering av ensamföretagare kan uppfattas som okonventionell.

Medlemskapet skulle ge oss en chans att ha inflytande över, och få input från, en stor del av elteknikbranschen.	Risken för att intressena hos ensamföretagare som är medlem i Elektrikerna går direkt emot anställda medlemmarnas intressen.
Hög- och lågkonjunktur kan troligen påverka viljan till medlemskap och trygghet. Flera ensamföretagare uppger att trygghet är en viktig faktor i ett eventuellt medlemskap. Den faktorn borde öka under en lågkonjunktur då det kan vara svårare att få jobb, vilket är något vi skulle kunna dra nytta av.	För att lyckas rekrytera ensamföretagare och behålla dem som medlemmar krävs investeringar och eventuella organisationsförändringar internt.

Möjlig utformning av ett medlemskap

Vem räknas som egenföretagare/ensamföretagare?

Egenföretagare kallas en person som driver enskild firma eller handelsbolag, och därmed är personligen ekonomiskt ansvarig för företagets skulder, till skillnad från företagare som bedriver aktiebolag, där bolagets ekonomi är separerad från individens.

En person som driver ett företag utan anställda, oavsett bolagsform, kan också kallas egenföretagare. Även om de flesta egenföretagare inte har någon anställd personal, är det helt möjligt att bedriva en enskild firma med anställda, på samma sätt som det är fullt möjligt – och ganska vanligt – att företagare driver aktiebolag med bara en anställd, nämligen sig själv. I denna rapport har vi valt att kalla en person som driver ett företag utan anställda för ensamföretagare för att vara tydliga med att det är dem vi potentiellt skulle kunna organisera.

Vi skulle kunna erbjuda medlemskap för själva personen som driver ett företag utan anställda, oavsett bolagsform, inte för företaget. Ett förslag till avgränsning vilka som skulle kunna ansöka om ensamföretagarmedlemskap i Elektrikerna i framtiden är:

- Alla företagsformer, både aktiebolag och enskild firma
- Inga anställda med undantag för delägare och familjemedlemmar
- Högst fyra lika stora delägare
- Utför primärt arbete inom Elektrikernas verksamhetsområde enligt stadgarna
- Det går bra att bli medlem innan de startat företaget så att en övergång från "vanligt" medlemskap kan göras smidigt

Målgrupp vid eventuell framtida medlemsrekrytering

Den grupp som troligen är enklast att rekrytera som ensamföretagarmedlemmar är såklart våra befintliga medlemmar som väljer att starta eget. Dessa behöver idag gå ur förbundet och flera har redan uttryckt att de gärna skulle vilja fortsätta att vara medlem i Elektrikerna. Om vi kollar på orsaker till att medlemmar lämnar Elektrikerna är det 4,58% som under 2021 (fram till den sista november 2021) som uppger att de söker utträde på grund av att de ska starta eget företag.

Undersökningen visade på att vi har större sannolikhet att rekrytera en person som är relativt ny som ensamföretagare än en som har drivit eget i 20 år. De känner också till Elektrikerna i större utsträckning än många andra grupper. En annan mer positivt inställd grupp är företagare som redan idag är medlemmar i A-kassan. Dessa två grupper, utöver våra egna medlemmar som väljer att starta företag, skulle vara ett bra ställe att starta på.

- **Primär målgrupp:** Befintliga medlemmar som startar eget företag utan anställda.
- **Sekundär målgrupp:** Befintliga ensamföretagare inom Elektrikernas verksamhetsområden, extra fokus nystartade företag och företag som redan är medlem i A-kassan, då de troligen är lättare att rekrytera.

Förslag till innehåll och medlemsförmåner för ensamföretagare

Ensamföretagare är inte en grupp som vi skulle kunna företräda genom förhandling eller genom att se till att kollektivavtalen följs. Själva företaget blir inte heller bundna av kollektivavtal. Däremot skulle vi kunna ge stöd genom att svara på frågor och erbjuda medlemsförmåner i form av försäkringar, rabatter och liknande. Genom att medlemsförsäkringarna kvarstår skulle det också bli enklare för medlemmar som går mellan anställning och starta eget företag – och för förbundet att behålla medlemmen.

Arbetsgruppens bedömning är att om vi väljer att göra företagarförsäkringen frivillig för framtida medlemmar att teckna innebär det inga större kostnader för förbundet att införa medlemskap för ensamföretagare, förutom såklart kostnaderna för att rekrytera medlemmarna.

Det vanliga medlemskapet utgår från individen och skyddar denne. Detta medlemskap skulle vara en hybrid där vi skyddar ägaren av företaget via medlemskapet. Själva företaget skyddar vi inte men hjälper till viss del, exempelvis genom att erbjuda mallar för avtal kopplat till företaget.

En utmaning kan bli att förklara medlemskapets innehåll för ensamföretagare men också för våra andra medlemmar. Det kan också vara svårt för oss som organisation att veta hur långt vi ska hjälpa företaget. Vad ligger till exempel inom medlemsförmånen rådgivning? Även i vanliga medlemsärenden händer det ofta att vi diskuterar internt om vi har möjlighet att hjälpa medlemmen när denne hör av sig med ett problem. Det blir ofta en övervägning i slutändan huruvida medlemmens problem faktiskt ligger inom ramarna för vad denne kan få hjälp av som medlem i facket. Vi skulle möta samma utmaning om vi väljer att organisera även ensamföretagare och det är troligt att vi skulle behöva pröva oss fram innan vi hittar en lämplig balans.

En tanke är att ett medlemskap för ensamföretagare inledningsvis är relativt avskalat för att sedan kunna skalas upp till att inkludera fler medlemsförmåner. Exempel på medlemsförmåner som ensamföretagare skulle kunna vara intresserade av som vi skulle kunna vidareutveckla ett potentiellt medlemskap med skulle kunna vara kompetensutveckling eller egenföretagarnätverk.

Som kompetensutveckling skulle förbundet kunna erbjuda kurser kopplat till yrket exempelvis i samarbete med Insu. Detta kan vara något som blir mer och mer relevant i takt med att yrket utvecklas och ny teknik kommer ut på marknaden.

Idag har många ensamföretagare inofficiella nätverksträffar hos grossister och lunchställen. Vi skulle kunna erbjuda digitala nätverksträffar efter jobbet via till exempel digitalt möte eller sociala medier. Det finns ett potentiellt intresse för detta då många ensamföretagare i undersökningen uppgav att de saknar mest från tiden som anställd var arbetskamraterna och gemenskapen.

Nedan är arbetsgruppens förslag på vad ett eventuellt ensamföretagarmedlemskap inledningsvis skulle kunna innehålla:

Innehåll	Samarbetspartner	Kostnad	Beskrivning
Medlemsförsäkringar	Folksam	Ingår redan i medlemskapet idag.	Befintliga medlemsförsäkringar kvarstår och tecknas även för nya medlemmar.
Inkomstförsäkring	Folksam	Ingår redan i medlemskapet idag.	Ensamföretagare kan få ut betalning från inkomstförsäkring om företaget är satt i paus.
Rådgivning om till exempel försäkringar och pensionssparande	Folksam	Ingår redan i medlemskapet idag.	Samma som anställda medlemmar i Elektrikerna.
Företagsförsäkring	Folksam	Offert på kostnad upp till 1 miljon på en kostnad på 7 300 kr/år per medlem (se bilaga 3, Offert småföretagarförsäkring).	Företagsförsäkringen skulle vara frivillig för medlemmen att teckna via medlemskapet. Den skulle kunna innehålla följande delar:

			<ul style="list-style-type: none"> • Egendomsförsäkring • Avbrottsförsäkring • Ansvarsförsäkring • Rättsskyddsförsäkring • Objektsförsäkring • Tjänstereseförsäkring • Kristerapi • Överfallsförsäkring • Id-stöld
<i>Juristförsäkring</i>	HELP Försäkring	Ingår redan i medlemskapet idag.	Samma villkor som anställda medlemmar.
<i>Affärsjuridik</i>	HELP Försäkring	Upp till 50 timmar ingår redan i avtalet med TM idag	Mallar för avtal kopplat till företaget, till exempel mall för offert, faktura och krav från Kronofogden.
<i>Rabatt på verktyg/material</i>	LO Mervärde	Inom ramarna för nuvarande avtal med LO Mervärde.	Kontaktpersonen för Elektrikerna i LO Mervärde får också ha med sig ensamföretagarperspektivet på kommittémötena.
<i>Demokratisk påverkan</i>	Elektrikerna	Detta skulle innebära en uppdatering av stadgarna.	Samma möjlighet att påverka som övriga medlemmar – alla är lika värda. Ensamföretagare kan inte bli andra klassens medlemmar.
<i>A-kassa</i>	Elektrikernas A-kassa	Ensamföretagare kan bli medlem i A-kassan redan idag.	Ensamföretagare kan vara med i A-kassan men för att få ersättning behöver företaget vara satt på paus.
<i>Rådgivning</i>	Elektrikerna	Ingen nyanställning. Kostnad för utbildning.	Merparten av rådgivningen skulle kunna göras av en central ombudsman som får utbildning i hur man driver ett företag.

Kostnader och medlemsavgift

Hur fort behöver det löna sig för Elektrikerna att ha ett ensamföretagarmedlemskap? Ett ensamföretagarmedlemskap kommer troligen inte löna sig på kort sikt men sannolikt på lång sikt.

Vi kollade upp vad ett medlemskap i Installatörsföretagen kostade för att ha något att jämföra med och det var ca 9 400 kr/år vilket blir ca 780 kr/månad.

I undersökningen som vi genomförde med Kantar Sifo så framkom det att vid avgifter på 750/1 000 kronor i månaden är det stora majoriteter (60-70%) som säger att det inte är troligt att de skulle bli medlemmar i Elektrikerna.

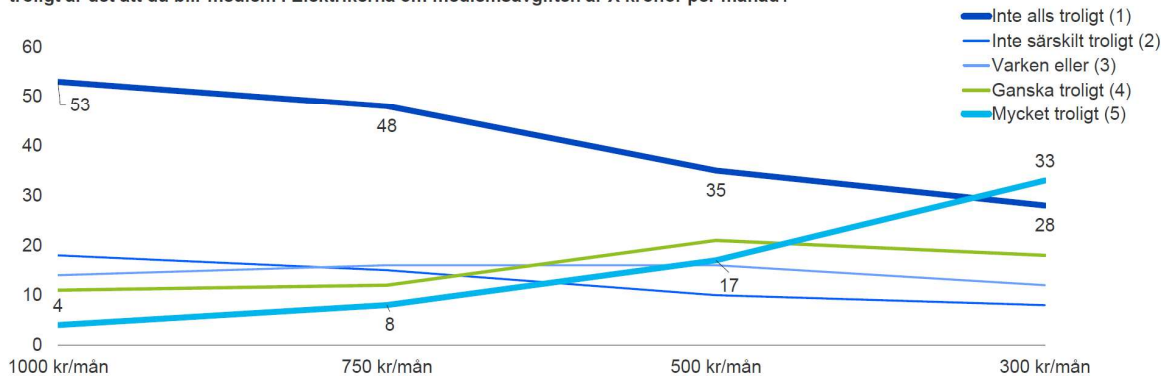
Vid medlemsavgift på 500 kronor är intresset signifikant större hos ensamföretagare som idag är med i en A-kassa (27% anger ”mycket troligt” jämfört med 17% för hela kollektivet). Om svarsalternativet ”ganska troligt” inkluderas blir det också mer intressant för elektriker som idag är med i ett fackförbund (observera att det i undersökningen var ett litet antal intervjuer i denna kategori).

Vid avgift på 300 kronor i månaden är också elektriker som haft firma i 2-7 år mer intresserade av ett medlemskap om svarsalternativet ”ganska troligt” inkluderas. Vid denna avgift är det fortsatt mer troligt att elektriker som idag är med i A-kassan eller ett fackförbund skulle gå med om det vore möjligt.

Vid månadsavgiften 300 kronor är andelen som ”mycket troligt” skulle gå med högre än andelen som ”inte alls troligt skulle gå med”.

Priselasticitet – intresse för medlemskap vid olika avgiftsnivåer

Om Elektrikerförbundet bestämmer sig för att erbjuda egenföretagare ett sådant medlemskap, hur troligt är det att du blir medlem i Elektrikerna om medlemsavgiften är X kronor per månad?



I undersökningen gjorde Kantar Sifo ett räkneexempel för att illustrera att en hög medlemsavgift inte nödvändigtvis innebär mer årsintäkter. Den potentiella intäkten från medlemsavgifter är störst vid 300 kronor, men nästan lika stor vid 500 kronor i månaden. Med en medlemsavgift för egenföretagare på exempelvis 300 kr i månaden skulle förbundet få intäkter på 5,9 miljoner kronor i medlemsavgift under förutsättningarna att om alla som svarat "mycket troligt" skulle bli medlem. Detta är baserat på att det finns 5 000 egna företagare inom elinstallation.

Det förbundet däremot också borde ta med i beräkningarna är att medlemsavgift är ett ämne som många medlemmar har uttryckt missnöje kring idag. En lägre medlemsavgift för företagare måste kommuniceras på rätt sätt för att det inte ska bli missnöje i medlemskåren. Det är också viktigt att utgifterna inte vida överstiger de på sikt potentiella inkomsterna.

Räkneexempel – medlemspotential och intäkter vid olika medlemsavgifter

Avgiftsnivå	% mycket troligt	Antal nya medlemmar	Årsintäkt från medlemsavgifter
1 000 kronor i månaden	4%	200	2,4 mkr
750 kronor i månaden	8%	400	3,6 mkr
500 kronor i månaden	17%	850	5,1 mkr
300 kronor i månaden	33%	1 650	5,9 mkr (högst)

Olika avgiftsnivåer som de intervjuade fick ta ställning till.

Andelen som angav att de **mycket troligt skulle bli medlem** i Elektrikerna vid respektive avgiftsnivå.

Antal nya medlemmar baserat på att alla som svarar "mycket troligt" också går med i Elektrikerna.

Årsintäkt som Elektrikerna skulle få in i medlemsavgift om **alla som svarat "mycket troligt"** skulle betala respektive nivå på medlemsavgiften. Baserat på att det finns 5 000 egna företagare inom elinstallation.

Ett konkret förslag på vad en ensamföretagare skulle betala i medlemsavgift kommer ges till uppdrag för arbetsgruppen som ser över medlemsavgiften att ta fram. Detta för att vi ska ta ett helhetsgrepp kring medlemsavgift.

Kritiska framgångsfaktorer

Om förbundsmötet beslutar att vi ska implementera ett medlemskap för ensamföretagare är det några faktorer som arbetsgruppen bedömer är kritiska för att vi ska lyckas rekrytera medlemmar.

- 1. Satsning på kommunikation riktad mot ensamföretagare**
För att vi ska lyckas göra det känt att förbundet även organiserar ensamföretagare krävs att vi satsar resurser för att öka kännedomen om Elektrikerna och ensamföretagarmedlemskap.
- 2. Utbildning av de som tar utträdessamtal**
Den primära målgruppen som vi bedömer att vi i första skedet kan rekrytera är befintliga medlemmar som startar eget företag utan anställda. Därför är det viktigt att de som tar utträdessamtal är väl pålästa på att dessa medlemmar skulle kunna kvarstå som medlemmar och vad det innebär för att kunna rekrytera dem direkt.
- 3. Central ombudsman ansvarig för ensamföretagare utses**
En konsekvens av att implementera medlemskapet är att det innebär investeringar och organisationsförändringar. Någon måste jobba med dessa medlemmar. De rekryterar inte sig själva, och kommer när de väl rekryterats också behöva servas.
- 4. Att vi får den interna organisationen med på tåget**
Medlemskap för ensamföretagare är en fråga som skapat intern debatt. Om vi ska lyckas med den framtida medlemsrekryteringen krävs det att vi jobbar tillsammans mot samma mål.
- 5. Relevant och rättvis medlemsavgift**
För att vi ska lyckas rekrytera ensamföretagare men samtidigt inte skapa debatt hos nuvarande medlemmar är det viktigt att medlemsavgiften för ensamföretagare bli relevant i förhållande till vad medlemskapet innehåller men samtidigt rättvis.

Förslag till beslut

Ska Elektrikerna nå sitt organiseringsmål är det svårt att blunda för ensamföretagare. Det är cirka 6 500 elektriker, som idag saknar någon som bevakar deras intresse. Detta är också en grupp som det är troligt att den växer med tiden. För att ha någon chans att kunna rekrytera dem som medlemmar måste förbundet agera proaktivt och inte reaktivt.

Ensamföretagarundersökningen visar att ett potentiellt medlemskap skulle intressera var tredje bland ensamföretagarna som deltog i studien och det är utan att medlemskapet ens finns och noll marknadsföring. Om detta omsätts till siffror och vi gör uppskattningen att det finns totalt 6 500 potentiella företagare att rekrytera, rör det sig om över 2 160, troligen lättrekryterade medlemmar till Elektrikerna.

Risken med att inte börja organisera elektriker som befinner sig i andra slags anställningar/former för arbete, är kanske större än att börja göra det. Antalet människor som startar eget företag ökar – en utveckling som inte visar några tecken på att avta – och risken är att de vi faktiskt kan organisera i dagsläget bara kommer att bli färre över tid. Enligt Elektrikernas stadgar ska vi organisera de som jobbar inom elteknikbranschen. I takt med att elteknikbranschen förändras kanske det är dags för förbundet att vidga synen på vad det innebär?

Därför är arbetsgruppen och förbundsstyrelsens rekommendation till förbundsmötet:

- Att förbundsstyrelsen får i uppgift att tillsätta en arbetsgrupp som får fortsätta utreda och ta fram förslag till medlemskap för ensamföretagare.
- Att arbetsgruppen får i uppdrag att redovisa förslag på medlemskap till Centrala representantskapet 2024.